

EPG (Engineered nanoProducts Germany) AG

sucht zum schnellstmöglichen Zeitpunkt einen

Key Account Manager (m/w)



Die EPG AG ist ein dynamisches Technologieunternehmen im Bereich der chemischen Nanotechnologie. Ein Schwerpunkt ist die Oberflächentechnik im Bereich der nanotechnologischen Werkstoffe und Verfahren sowie deren Anwendungen in der Industrie.

Wir bieten Ihnen einen abwechslungsreichen und spannenden Arbeitsplatz in einem international tätigen Unternehmen eines äußerst interessanten und zukunftssträchtigen Technologiebereiches.

Ihre Tätigkeiten:

- Aufbau, Pflege und Weiterentwicklung von Geschäftsverbindungen zu den führenden Key-Account Kunden
- Strategieentwicklung zum Aufbau von Netzwerken
- Bearbeitung von Kundenanfragen
- Akquisition von Neukunden
- Marktrecherche: Identifikation von Marktpotentialen, sowie Beobachtung und Analyse von Markt und Wettbewerbern
- Ausbau und Weiterentwicklung von Kommunikations- und Verkaufsstrategien
- Analyse von Umsatzkennzahlen
- Erstellung von Angeboten, Kalkulationen und Statistiken

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium Studium (FH oder Universität) im Fachbereich Wirtschaftsingenieurwesen (oder ähnlich).
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Key Account Management in der Coating/Beschichtung Branche
- Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeit und ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Selbstbewusstes Auftreten und Eigeninitiative
- Schnelle Auffassungsgabe und Flexibilität
- Selbstständige und kreative Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit allen gängigen MS-Office-Anwendungen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Wenn Sie über eine entsprechende Ausbildung verfügen und Spaß am Arbeiten in einem dynamischen Umfeld haben, senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermin und Ihrer Gehaltsvorstellung ausschließlich per E-Mail an bewerbung@e-p-g.de.